

1.	Наслов на наставниот предмет	Право за меѓународна трговско продажба		
2.	Код	912345		
3.	Студиска програма	Деловно право		
4.	Организатор на студиската програма (единица, односно институт, катедра, оддел)	Правен факултет „Јустинијан Први“ – Скопје		
5.	Степен (прв, втор, трет)	Втор степен		
6.	Академска година/семестар	Втора година, трет семестар	7.	Број на ЕКТС кредити 6 кредити
8.	Наставник	Проф. д-р Горан Коевски, проф. д-р Дарко Спасевски		
9.	Предуслови за запишување на предметот	/		
10.	Цели на предметната програма (компетенции):			
	Во рамките на предметот право за меѓународна трговска продажба студентите ќе се запознаат со основните на правната рамка која го уредува договорот за меѓународна трговска продажба. Договорот за меѓународна трговска продажба претставува правен инструмент со кој се уредува најзначајниот сегмент на меѓународните трговски односи односно размената на стоки. Поконкретно ќе биде анализирана правната положба на договорните страни односно продавачот и купувачот. Понатаму детално ќе бидат анализирани правата и обврските на договорните страни, правилата за пренесување на ризикот како и правилата за виша сила и променети околности. Посебно внимание ќе биде посветено на прашањето за неисполнувањето на договорните обврски и последиците од неисполнувањето на договорните обврски. Во рамките на предметот ќе биде третирано и прашањето за избор на меродавно право и надлежен суд кај овој договор.			
11.	Содржина на предметната програма:			
	Предметот право за меѓународна трговска продажба е опционен предмет на насоката Деловно право. Предметот се предава во траење од 12 недели, по три и пол часа неделно и според ЕКТС носи 6 кредити. Предметот е предвиден за студентите кои веќе имаат стекнато основни знаења и претставува напреден и интензивен курс со обем од 330 страни (според ЕКТС стандардите). За успешно следење на овој предмет се очекува студентите да имаат стекнато широки предзнаења, особено во сверата на договорното право. Студентите ќе се запознаат со поимите Продажба, купувач, продавач, цена, предмет, исполнување на договор и др..			
12.	Методи на учење:			
	Наставата се одвива преку интерактивни предавања, компаративни анализи, анализи на случаи, работилници и пишувања на есеи. Ќе се обезбеди активно вклучување на студенти во текот на наставата и на вежбите			

		преку подготовка на презентации, дебати и подготвување на практични вежби.			
13.	Вкупен расположлив фонд на време	150 часа			
14.	Распределба на расположливото време	52,5+0+17,5+0+80			
15.	Форми на наставните активности	15.1	Предавања – теоретска настава	52,5	
		15.2	Вежби (лабораториски, аудиториски), семинари, тимска работа	0	
16.	Други форми на активности	16.1	Проектни задачи	17,5	
		16.2	Самостојни задачи	0	
		16.3	Домашно учење	80	
17.	Начин на оценување				
	17.1	Тестови/завршен испит			Да
	17.2	Семинарска работа / проект (презентација: писмена и усна)			Не
	17.3	Активност и учество			Не
18.	Критериуми за оценување (бодови / оценка)	до 51 бода		5 (пет) (F)	
		од 51 до 60 бода		6 (шест) (E)	
		од 61 до 70 бода		7 (седум) (D)	
		од 71 до 80 бода		8 (осум) (C)	
		од 81 до 90 бода		9 (девет) (B)	
		од 91 до 100 бода		10 (десет) (A)	
19.	Услов за потпис и полагање на завршен испит				
20.	Јазик на кој се изведува наставата				
	Македонски јазик				
21.	Метод на следење на квалитетот на наставата				
	Евалуација и самоевалуација				
22.	Литература				
	22.1	Задолжителна литература			
		Р. бр.	Автор	Наслов	Издавач
					Година

	1	Дабовиќ Анастасовска д-р Јадранка, Коевски д-р Горан, Пепељугоски д-р Валентин, Гавриловиќ д-р Ненад,	„Договори на автономната трговска практика“	Правен факултет „Јустинијан Први“, Скопје	2012 година
	2.	Коевски д-р Горан	„Право за меѓународна трговска продажба“, авторизирани предавања	Правен факултет „Јустинијан Први“, Скопје	2015 година
	22.2 Дополнителна литература				
	Р. бр.	Автор	Наслов	Издавач	Година
	1	Schwenzer Igebord, Fountolakis Christrina,	„International Sales Law“,		2007 година